



COMMENT CANDIDATER ?

- > Télécharger le dossier de candidature sur www.franceactive-aquitaine.org
- > Envoyer ma candidature à : capam@franceactive-aquitaine.org
- > Présenter mon projet lors du jury

Les parcours Cap'AM ont pour vocation de structurer vos démarches d'accès à des financements notamment ceux proposés par France Active Aquitaine

LE PACTE FRANCE ACTIVE UN ENGAGEMENT EN TROIS DIMENSIONS



CONSEIL

Un accompagnement sur-mesure à toutes les phases de vie du projet

- > Challenge du projet
- > Évaluation des besoins financiers et structuration des solutions de financement
- > Appui à la relation à la banque et au montage de tours de table financiers



FINANCEMENTS

SOLIDAIRES

De 5 000 à 1,5 M€

- > Garanties de prêts bancaires
- > Prêts
- > Investissements en fonds propres
- > Primes, subvention



CONNEXION

Accès à un réseau unique d'acteurs économiques et sociaux

- > Mise en relation avec des acteurs locaux
- > Réseaux d'entrepreneurs

FINANCEMENT SOLIDAIRE PRÊTS / GARANTIE DE PRÊTS / PRIMES / INVESTISSEMENT EN FONDS PROPRES

- > Financement adapté à tous types d'entreprises
- > Mobilisation de nos véhicules financiers (France Active Garantie, France Active Investissement)
- > Mobilisation des autres acteurs de la finance solidaire, de la finance participative des fonds à impact...
- > Participation à des tours de table financiers

FRANCE ACTIVE AQUITAINE EST SOUTENUE PAR :

FRANCE ACTIVE AQUITAINE
capam@franceactive-aquitaine.org
 90 rue Malbec 33800 Bordeaux
 05 56 24 56 79
www.franceactive-aquitaine.org



bpifrance



Ce projet est cofinancé par l'Union européenne. L'Europe s'engage en Aquitaine avec les Fonds sociaux européens (FSE).



LOT-ET-GARONNE





Cap'AM

**Accélérateur des projets
Mobilisateur de financements**

< 2 **parcours**
d'accompagnement
pour les structures de l'économie
sociale et solidaire

FRANCE ACTIVE
Les entrepreneurs engagés
AQUITAINE



Cap'AM Parcours **Amorçage et Ancrage local**



- Vous souhaitez mobiliser des financements
- Pour pérenniser votre 1er emploi
- Et rencontrer des financeurs

Cap'AM

Accélérateur des projets
& Mobilisateur de financements

1 ambition 2 parcours

Vous avez besoin
de financement pour développer
votre structure et votre impact ?

Vous avez besoin
de méthodologie et d'appui
pour le faire ?

France Active Aquitaine
vous accompagne !



Cap'AM Parcours **Développement et impact territorial**



- Vous franchisez une étape de développement
- Qui nécessite des investissements
- Et vous démarrez votre recherche de financement

Critères d'éligibilité : Être une structure de l'Économie Sociale et Solidaire
Avoir la volonté de pérenniser son 1er emploi



1 parcours collectif et des rencontres financeurs

- Parcours de 5 jours en collectif
- Deux rendez vous individuel
- Un événement «Dating financeurs»
- Passerelle avec les financements solidaires et bancaires
- Prise en charge des coûts par les partenaires publics locaux

Compétences visées

En interne

- J'ai construit mes outils de pilotage économique.
- Je maîtrise les financements structurants : fonds propres, quasi fonds propres...
- Je suis à l'aise avec l'endettement.
- J'ai intégré la compétence en gestion.
- Je peux identifier les risques de mon projet et les coûts attendants.

En externe

- Je sais dialoguer avec mon banquier.
- J'ai rencontré un réseau de financeurs (investisseur, banque, fondation...).
- Je sais manier les modes de contractualisation avec les acteurs publics.



Critères d'éligibilité : Être en recherche de financement d'investissement
Avoir plus de 3 ans d'existence



Diagnostic stratégique/financier et des rencontres financeurs

- Séminaire de 2 jours
- 4 ateliers thématiques
- 4 rendez vous individuel
- Un événement «Dating financeurs»
- Prise en charge des coûts par les partenaires publics locaux

Compétences visées

- Je réalise un diagnostic des forces et faiblesses de ma structure
- Je comprends mes états financiers, je sais les utiliser pour analyser ma situation.
- J'ai établi différents scénarii financiers pour mon développement.
- J'ai chiffré les besoins de financement et je suis en mesure de les présenter à des financeurs.

- J'ai bâti ma stratégie de financement.
- J'ai constitué mon tour de table financier et je suis prêt à mobiliser des financements.
- Je suis en capacité de piloter mon activité avec des indicateurs financiers.
- J'intègre la mesure d'impact comme outil de dialogue avec mes financeurs.