

Témoignage

Les Clowns Stéthoscopes

L'association est née du constat selon lequel l'humour et le jeu sont des alliés pour aider les enfants malades à mieux vivre leur hospitalisation. Fort de leur succès auprès des enfants, l'association a souhaité créer une nouvelle activité à destination des personnes âgées.

En effet, la proposition artistique du clown s'avère très pertinente auprès des personnes dans le grand âge atteintes de la maladie d'Alzheimer ou de troubles apparentés.

La collaboration avec Aquitaine Active a démarré en 2013 dès la phase d'amorçage de ce nouveau projet grâce à une subvention de fonctionnement. Elle s'est poursuivie au travers d'un prêt renforçant la trésorerie.



« Cette 1^{ère} étape d'accompagnement et de financement nous a permis de travailler sur :
> la structuration de notre offre,
> la réalisation des démarches de pré-commercialisation,
> l'élaboration d'outils de gestion. »

Cap'Amorçage, un dispositif européen pour soutenir la création de projets locaux

En collaboration avec le Fonds Social Européen et ses partenaires régionaux, Aquitaine Active a construit l'offre **CAP AMORÇAGE** afin d'apporter une réponse au financement de la phase de démarrage des projets à fort impact social et territorial de l'Economie Sociale et Solidaire.

Cap'amorçage, mode d'emploi :

- > **Aquitaine Active** : anime le dispositif sur les territoires et accompagne les projets dans le dépôt de leur candidature et décide de la part de financement des partenaires régionaux
- > **Conseil régional** : réceptionne les candidatures via un portail web, contrôle l'éligibilité du projet et décide de l'octroi de la part de financement FSE




Vous souhaitez passer à l'action, contactez-nous :

Siège Aquitaine Active
111 Cours du Maréchal Gallieni
33000 Bordeaux
Tél : 05 56 24 56 79
Fax : 05 56 96 73 49
capamorçage@aquitaineactive.org

Antenne Dordogne – Périgueux
Tél : 05 47 74 50 31

Antenne Sud Aquitaine – Tarnos
Tél : 05 31 61 52 44

 **AQUITAINE ACTIVE**
FINANCEUR SOLIDAIRE POUR L'EMPLOI
www.aquitaineactive.org

Conception :  **tempora** / www.temparas.com / Crédits photos : © Pierre Franclemont



CAP AMORÇAGE

Parcours de formation-action

Nos partenaires et financeurs de CAP AMORÇAGE :



Activateur de vos projets



Ce projet est cofinancé par l'Union européenne, L'Europe s'engage en Aquitaine avec le Fonds social européen (FSE).

CAPAMORÇAGE

Avec le dispositif Cap'Amorçage, Aquitaine Active conforte son choix d'intervenir sur les phases d'amorçage et d'émergence à destination de l'Economie Sociale et Solidaire en Aquitaine. Il a pour objectif de soutenir la création d'activités économiques nouvelles, créatrices d'emplois dans le domaine de l'économie sociale et solidaire.

Pour répondre aux enjeux de pérennité des structures financées, Aquitaine Active construit autour de ce dispositif un package :

- > Une enveloppe financière de 20 000€
- > Un parcours de formation action de 6 modules (12 jours maximum)

Suite à un diagnostic du projet candidat à Cap'amorçage, le parcours de formation-action est établi pour chaque entrepreneur sous forme de module collectif axé sur trois piliers :

- L'entrepreneuriat
- La coopération
- La viabilité économique



Module 1 : Nous étions porteurs de projet nous sommes entrepreneurs

Durée : 1 jour

Objectifs pédagogiques :

- Faire le lien entre le projet social et la notion d'entrepreneuriat et les dimensions économiques
- Sensibiliser à la dimension d'engagement individuel et collectif inhérente à l'acte d'entreprendre



Module 3 : Outils de pilotage pour analyser l'équilibre entre mission sociale et efficacité économique des activités

Durée : 2 jours

Objectifs pédagogiques :

- Analyser de la cohérence du projet économique
- Appréhender le budget prévisionnel comme un outil de pilotage et d'aide à la décision
- Réaliser des hypothèses économiques et poser des choix stratégiques



Module 5 : Maîtriser sa trésorerie

Durée : 1 jour

Objectifs pédagogiques:

- Acquérir les principes et mécanismes de trésorerie
- Savoir analyser le besoin de trésorerie
- Construire sa relation bancaire

Module 2 : Conjuguer mission sociale et activité économique ; passer du projet à l'offre

Durée : 3 jours

Objectifs pédagogiques :

- Identification des dimensions d'un système d'offre
- Construction de mon offre avec le territoire
- Travailler sur sa vision stratégique et son plan d'action

Module 4 : Identifier et convaincre nos partenaires financiers et financiers

Durée : 3 jours

Objectifs pédagogiques :

- S'initier aux cadres de références de chaque type de financeurs
- S'initier aux outils de dialogue
- Contractualisation avec les partenaires publics

Module 6 : Obligations fiscales et réglementaires : quels impacts sur le modèle économique?

Durée : 1 jour

Objectifs pédagogiques

- Comprendre le cadre de la fiscalité des associations
- Etre capable d'identifier les zones de risques sur le plan fiscal et réglementaire